

# ACCÈS ÉLÉVATION : NOUVELLE ÉQUIPE, ET NOUVELLES AMBITIONS



De gauche à droite : Fabien Chavas, Denis Cerisola, Guillaume Tardy

Depuis le 1er octobre 2024, Accès Élévation, entreprise spécialisée dans la distribution et la maintenance de monte-escaliers et d'élévateurs pour personnes, entame un nouveau chapitre sous la direction de Guillaume Tardy. Déjà dirigeant de MCA Handicap en Haute-Savoie, il signe ici sa première opération de croissance externe, avec une vision claire : compléter son offre tout en élargissant son ancrage régional.

## UN PROJET DE CROISSANCE ET D'AUDACE

Créée en 2013 par Fabien Chavas, et basée à Mallevall, l'entreprise Accès Élévation s'est rapidement imposée comme un acteur incontournable sur le marché des solutions d'accessibilité, soutenu par la demande croissante liée au vieillissement de la population. Lorsque Fabien Chavas a décidé de transmettre son entreprise, il a fait appel au cabinet Business Consulting Group pour identifier un repreneur partageant ses valeurs humaines et son ambition de pérennité.

C'est ainsi que Denis Cerisola, dirigeant de Business Consulting Group, a identifié MCA Handicap, et contacté Guillaume Tardy, son dirigeant afin de lui présenter le projet de reprise.

Guillaume Tardy, même s'il n'avait pas de projet précis de croissance externe, a rapidement vu dans cette acquisition une opportunité stratégique.

« L'objectif était double : élargir notre gamme de produits et renforcer notre présence sur le marché rhônalpin, tout en conservant deux entités distinctes, » explique-t-il.

En moins de 8 mois, l'opération était conclue. Fabien Chavas qui part vers d'autres horizons a de son côté indiqué :

« L'accompagnement effectué par BUSINESS CONSULTING GROUP a été essentiel dans la réussite de ce projet ».

## UNE COMPLÉMENTARITÉ GAGNANTE

Même si elles cohabitent dans des domaines d'activités parfois similaires, les deux entreprises se distinguent par leurs approches et leurs valeurs. Accès Élévation propose une gamme de produits complémentaires à celle de MCA Handicap, comme des élévateurs que cette dernière ne commercialisait pas. Cette acquisition permet ainsi de répondre à une clientèle élargie, tout en consolidant la position de leader régional.

L'aspect humain a également été déterminant dans cette reprise.

« Le cédant souhaitait préserver l'ADN de l'entreprise en évitant une reprise par un grand groupe, » souligne Guillaume Tardy.

Cette continuité s'accompagne d'une réorganisation légère visant à structurer davantage les process, sans dénaturer le savoir-faire existant.

## UN DÉVELOPPEMENT AMBITIEUX

Aujourd'hui, le nouveau groupe représente 20 salariés pour un chiffre d'affaires global de plus de 3 millions d'euros.

*Ce projet a nécessité une certaine audace, mais c'est aussi un moyen de grandir plus vite*

Avec quatre mois d'accompagnement du cédant pour assurer une transition fluide, l'entreprise est prête à poursuivre son développement tout en préservant sa dimension humaine et son excellence opérationnelle.

Claire Sordet

## BUSINESS CONSULTING GROUP : UN ACTEUR CLÉ DE LA TRANSMISSION D'ENTREPRISE

En quelques années, BUSINESS CONSULTING GROUP s'est imposé comme un acteur incontournable dans l'accompagnement des transmissions d'entreprises en France. Avec un réseau de 12 agences réparties sur tout le territoire, dont une à Saint-Etienne, cette structure se distingue par sa proximité et sa compréhension fine des réalités locales et sectorielles.

Grâce à une équipe de consultants associés expérimentés, BUSINESS CONSULTING GROUP intervient dans des secteurs variés tels que l'industrie, la fabrication, le e-commerce, les équipements sportifs ou encore les services. Cette expertise diversifiée permet de répondre avec précision aux besoins spécifiques de chaque projet de cession ou d'acquisition.

Mais l'engagement de BUSINESS CONSULTING GROUP va bien au-delà. En soutenant activement la formation des jeunes et en valorisant le « savoir-être », l'entreprise contribue au développement des talents de demain.

Cet investissement humain s'illustre également par son implication auprès des équipes de sports collectifs, un autre vecteur de transmission des valeurs de coopération et de performance.

Avec une approche alliant rigueur, écoute et innovation, BUSINESS CONSULTING GROUP accompagne chaque étape d'une transmission réussie, tout en renforçant son rôle d'acteur engagé au service des territoires.

